



INFRANORM®

Bereich industrielle Energie und Umwelttechnik
ganzheitlicher Anlagenbau

Aufgabenstellung

- ✓ Gezieltes Key Account Management bei Großkunden
- ✓ Gebietsverantwortung für A-Kunden in Österreich und Bayern
- ✓ Beziehungsmanagement: Ausbau der Kundenkontakte und Kundenbindung
- ✓ Durchführen von verkaufsfördernden Maßnahmen bei Bestandskunden
- ✓ Akquise, Bestandskundenbetreuung, Angebotsbegleitung, Projektbegleitung während der Auftragsabwicklung



Als mehrfach ausgezeichnetes Unternehmen bietet **INFRANORM®** Technologie ein Top Betriebsklima in einem äußerst interessanten Nischen - Betätigungsfeld.

INFRANORM® hat sich als TOP Anlagenbauer auf die Infrastrukturtechnologie in produzierenden Unternehmen spezialisiert und liefert ganzheitliche Lösungen im Bereich Energie- und Umwelttechnik für führende Produktionsbetriebe.

Für unseren Erfolgs- und Expansionskurs suchen wir für die Position:

Key Account ManagerIn - Anlagenbau

Eine kommunikative Persönlichkeit zur Stärkung unseres sehr aufstrebenden Teams.

Wir wenden uns an Professionals mit Erfahrung im B2B-Vertrieb. **Aufgabengebiete** sind das Key Account Management bei bestehenden Großkunden, sowie die Betreuung der A-Kunden im Verkaufsgebiet.

Als direkter Ansprechpartner überzeugen Sie mit sicherem Auftreten und sehen begeisterte Kunden als oberstes Ziel.

Das **Einstiegs-Bruttomonatsgehalt** für diese Position beträgt mind. EUR 3.000,- und wird auf Basis Ihrer Erfahrung und Qualifikation individuell vereinbart. Zusätzlich bieten wir Ihnen große Entwicklungsmöglichkeiten, einen Firmen- PKW (auch zur privaten Nutzung) und die Mitarbeit im besten Team unseres Bereichs. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per Mail.

Kontaktperson: **DI (FH) Michael Kneidinger**, kneidinger@infranorm.com

