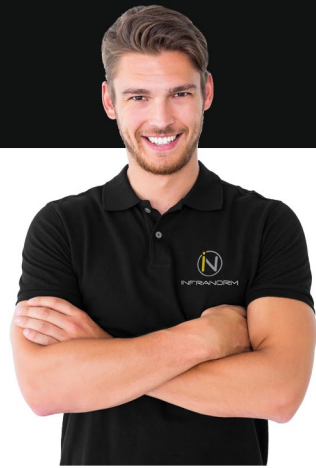




INFRANORM®



Als mehrfach ausgezeichnetes Unternehmen bietet INFRANORM® Technologie ein Top Betriebsklima in einem äußerst interessanten Nischen- Betätigungsfeld.

INFRANORM® hat sich als TOP Anlagenbauer auf die Infrastrukturtechnologie in produzierenden Unternehmen spezialisiert und liefert ganzheitliche Lösungen in den Bereichen Energie- und Umwelttechnik für führende Produktionsbetriebe & Weltmarktführer.



Für unseren Erfolgs- & Expansionskurs suchen wir zur Stärkung unseres aufstrebenden Teams:

Key Account ManagerIn - Anlagenbau **GEBIET: ÖSTERREICH & BAYERN**

Ihr Profil: Wir wenden uns an Professionals mit Erfahrung im B2B-Vertrieb und Key Account Management. Als direkter Ansprechpartner überzeugen Sie mit sicherem Auftreten und Kommunikationsstärke, idealerweise mit Erfahrungen in Anlagenbau / Projektgeschäft und sehen begeisterte Kunden als oberstes Ziel.

Aufgabengebiete sind gezieltes Key Account Management bei Großkunden sowie die Gebietsverantwortung für A-Kunden in Österreich und Bayern. Sie setzen federführend Akzente zum Ausbau der Kundenkontakte und führen verkaufsfördernde Maßnahmen bei Bestandskunden durch. Die von Ihnen akquirierten Projekte werden anschließend vom Projektmanagement-Team verfahrenstechnisch projektiert und umgesetzt.

Gemeinsam mit unserm Team arbeiten Sie an unserer Mission: Reduktion der Energie- & Betriebskosten von führenden Produktionsbetrieben, die neben großen Kosteneinsparungen positiven Einfluss auf die Standortisierung österr. Industriebetriebe und den Umweltschutz haben.

Das **Einstiegs-Jahresgehalt** für diese Position beträgt EUR 50.000 und wird auf Basis Ihrer Erfahrung und Qualifikation individuell vereinbart. Zusätzlich bieten wir Ihnen große Entwicklungsmöglichkeiten, einen Firmen- PKW (auch zur privaten Nutzung) und die Mitarbeit im besten Team unseres Bereichs. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per Mail an karrierechance@infranorm.com.

